

長田会計事務所



通信 2019年7月号 Vol. 157

【TOPICS】

- 1P : ◇老子「上善の言葉」 ◇お仕事備忘録 ◇7月の勉強会のお知らせ
2-3P : ◇人の輪数珠つなぎ ~株式会社MAP経営~
4P : ◇インターンシップ生の成長日記 ◇インターンシップ4期生の紹介
5P : ◇長田会計事務所周辺グルメMAP vol2
6P : 長田会計事務所の〇〇なコト ◇豊の部屋 ◇長田会計事務所Facebookより

【発行者】
長田会計事務所
大阪市中央区徳井町2-2-9-701
TEL 06-6944-2111
FAX 06-6944-2110
Mail nagata@office-smile.jp
HP http://office-smile.jp/

【編集部】
編集長 遠藤 悅代
部員 木下 心路
発行責任者 長田 雅子

老子「上善の言葉」

けいだく しんすくな
軽諾は必ず信寡し



安請け合いは信用を失うもとである。

宮下真著「心の疲れがすうっと消える 老子 上善の言葉」より引用

「軽諾」とは軽々しく約束をすることで、「信」とは信義・誠実さのことをいいます。実行可能かわからないのに、軽々しく約束をするのは相手に対して「信」が伴っていないからできる行動です。だから安請け合いをする人は人からの信用を失うことになります。人に誠実さを示して信頼を得たいのであれば、じっくりと考え、実行できるかどうかきちんと判断してから、承諾しましょう。



社会保険関係の提出が目白押しです。
また夏季休暇は、事前に取引先への周知を徹底し、
取引先の休暇状況もあわせて確認しておきましょう。

2019年7月 お仕事備忘録

- 所得税の予定納税額の減額申請
- 労働者死傷病（軽度）報告の提出
- 健康保険・厚生年金の「被保険者報酬月額算定基礎届」提出
- 中元の発送、暑中見舞い状の送付
- 夏季休暇にまつわる諸業務

7月の勉強会のお知らせ

●今日から使えるエクセル講座
日時：7月2日（火）10:00～12:00
場所：長田会計事務所セミナールーム
受講料：2,000円／お一人様

●自分と家族を守るために
生命保険の使い方
日時：7月12日（金）10:00～12:00
場所：長田会計事務所セミナールーム
受講料：2,000円／お一人様





人の輪 数珠つなぎ Vol.21



長田会計事務所とご縁のある方をご紹介するこのコーナー。

第21回は 株式会社MAP経営 大阪支社 小田 淳 様にご登場いただきます。

同社は経営計画策定のソフトを開発・販売しており、小田様は弊所を担当していただいている。

全国3拠点（東京・大阪・福岡）社員37名で全国の会計事務所をサポートしておられます。

同社のユニークな採用活動（2019年は6名！）、経営者の想いを共有する仕組みなどがわかりました。

長田所長（以下 長）今日はインタビューを受けていただいてありがとうございます。

（株）MAP経営小田氏（以下 小）何でもきいてください（笑）

長 はじめに小田さんのお仕事をお聞かせいただけますか？

小 そうですね。私たちの仕事は、会計事務所、税理士事務所が対象です。現在、AIの進化によって会計士や税理士の仕事を奪うと言われている時代です。そこで、成長意欲のある経営者の方々のために『MAS監査』というコンサルティング業務をやっていただいて、会計事務所の新しい事業にするためのサポートを行うのが私たちの仕事です。また『MAP3』という経営計画を策定するシミュレーションソフトを開発しておりこのシステムを使うことで、理想と現実のギャップを見る化し課題や問題を抽出することが出来るようになっています。

長 どれくらいの会計事務所が取引先ですか？

小 全国だいたい1,000事務所くらいです。

インターンシップ生木坂 具体的にはどう提案されるんですか？

小 例えば、MAS監査を行うためのノウハウ研修や、顧問先様で営業のために使うツールなど様々なコンテンツをご用意しております。これを実際にどのように顧問先様に提供するのかも含めてご提案をさせていただいています。また、私たちの理念は「中小企業の輝く未来を創造する」というものです。中小企業を一社でも多くサポートするためには会計事務所にMAS監査をやっていただく必要があります。のために会計事務所がMAS監査を事業化できるように研修やツールだけではなく様々な課題に合わせたご提案もさせていただいております。



株式会社MAP経営が主催する経営計画策定セミナー「将軍の日」。経営者と会計事務所が一緒に1日かけて5か年計画を策定する。

選考過程で「この会社で自分がやりたいこと」がわかった

長 なぜこの業界に入ろうと思われたのですか？

小 偶然ですね。学生の時は漠然と営業職に就きたいと、いろんな職種を探しました。車のディーラーとかいろいろな業種を見ていたんですが、転職エージェントを利用してみたんです。そのエージェントから紹介されたのがMAP経営でした。MAP経営の選考がおもしろくて、自分の人生理念を作るんです。

長 人生理念？

小 はい。私の時には選考が4回ありました。1次選考は、会社説明会と、例えば「ラーメン屋を起業したけれど資金繰りが苦しい。MAP3を使ってどう改善するか。」という例で資金計画を立てました。2次選考は「ライフケイクシート」というものを作成しました。自分の人生のターニングポイントを振り返って、波線グラフみたいに描いていきます。自分の人生にどんなできごとがあるって、どう考えて、どう決断してきたのかを振り返るというものです。それを描いて、試験官の方と話す。そして3次選考の面接で自分の人生理念を作るんです。

長 作るんですか？そこで？

小 そうです。2次選考のシートを基にして作り、3次選考時に取締役にプレゼンを行います。そして、プラスアップを行い最終選考では社長にプレゼンを行います。自分を振り返り、やりたいこと、なりたい自分を深堀りして、この会社に当てはめるとどんな仕事ができるのか考えていいくんです。そうやってプラスアップしているうちに、中小企業と会計事務所を支援する仕事をしたいと思ったんです。最終的にはMAP経営に入社することになりました。



同社のユニークな選考方法は同席したインターンシップ生たちにも刺激的だった。

長 自分の人生理念なので、制限されてませんよね。面接で「中小企業だよ」とか言われたのではなく、ご自身から出てきたんですか？

小 はい。私は体育学部の出身で、バスケットボール部に所属していました。怪我でプレーはやめたのですが、そこで90名もいる部員の学生コーチをやってたんです。学生コーチというのは選手に足りないものをどう練習したら補えるかななどを常に考えて、選手をケア、サポートしていく仕事です。サポートしていくことによって、勝てない相手に勝てたり、なんで負けたのかを研究して、次に勝つための策を練ったり、本当に今やっていることと同じようなことをずっとやってたんです。それでこの会社に入ろうと決めました。

長 選考から理念が問われるんですね。

小 弊社の採用のポイントだと思います。



経営者が「自分の想い」を伝え続けることが大事

スタッフ遠藤（以下 遠） MAP経営は皆さんに理念が浸透していて、どなたとお話ししても軸が同じだと感じます。何かコツはありますか。

小 経営理念として一番いいのは社長自身の思いがのっていることです。経営者自身がどんな想いでこの会社を作ったのか、どんな世界を作りたいのかを要にすることは大事だと思います。例えば、スターバックスのミッション（経営理念に相当）は「人々の心を豊かで活力あるものにするために一ひとりのお客様、一杯のコーヒー、そしてコミュニティから」です。



スターバックスの創業者・ハワード・シュルツは貧しい家庭環境の中、充実感を持てない仕事に就いていた父の姿を見て育ちました。その中で生活のために働いていた会社を首になり家に引きこもっていた父を見て父のような人でも落ち着くことができる、心が豊かで活力が起こる場所を作りたいと思いました。それがシアトルの片隅から発展した企業スターバックスです。彼の想いは、スターバックスのミッションに反映されています。

経営理念は、会社として社会のニーズにどのように答えていくのかを表すと同時にトップがしたいことの反映だということがわかると思います。また、経営者はスタッフの方に理念を作った想いをしっかり伝えていかなくてはならないと思います。弊社でもトップが全社会議で理念に込めた想いや、こういうことをていきたいとしっかり話すので私たちも理解していきます。そして、違う価値観を持った者が理念のもとに集まり、力を発揮する。それが会社であると思います。

遠 MAP経営には行動指針『VALUE』もありますよね。あれもうまく使われているなと思っているんです。

小 理念は僕たちが意思決定をするためのひとつの基準になっています。「その選択は本当に中小企業を良くするのか」という意思決定のひとつの軸です。行動指針『VALUE』は5つあって、自分たちが大切にしていくものが示されています。例えば「お客様中心発想」というのがあるのですが、お客様あっての私たちなのでお客様中心で考えていく。ニーズをしっかり引き出してそれに対するソリューション（解決策）を提供する。それを行動指針には「お客様中心発想」と掲げています。これがないと独自の判断でやってしまいます。こういう規律みたいなものが会社としてのまとまりを作っていくのだと思います。

遠 弊所も行動基準を見直して5つ定めました。それをいかに日々の仕事の中に落とし込んでいくか考えているところです。

小 例えば弊社でやっているのは、毎朝朝礼でエピソードを話すんです。例えば「お客様中心発想」であれば具体的にお客様中心発想であった事例を皆へシェアするんです。そのエピソードを全社員で共有します。そうすることで「あ、これがお客様中心発想なんだ」と学んでいきます。そのエピソードをまとめておくのも必要ですね。

中小企業の未来をサポートする仕事に、会計事務所の未来がある

長 中小企業の未来をサポートしていく仕事は、今後広がっていくと思われますか。

小 中小企業をサポートしていくければいけないと考える会計事務所は増えています。



今はMAP3のように計画を策定できるソフトや他にもたくさんのツールがあるので、それを使っていろいろな形で中小企業をサポートされている事務所もあります。

会計事務所も既存の仕事だけでは厳しい時代になっていくと思いますので、このような付加価値の高い仕事に取り組まれる事務所は増えていくと思いますよ。

経営には正解がない。経営者も不安や迷いを抱えておられます。需要は高まっていくと思います。

長 これからも違う視点からのアドバイス、サポートをよろしくお願ひいたします。
今日はありがとうございました。

株式会社 MAP 経営 <http://www.mapka.jp/>
大阪支社 大阪府大阪市淀川区宮原4-1-9 新大阪フロントビル10F
TEL 06-7668-1520 FAX 050-3153-0288





～自分の変化～ インターンシップ生 田村結稀（2年目）

今月からインターンシップ生が記事を担当することになりました。
長田会計事務所でのインターンシップ生活のあれこれを綴っていきたいと思います。

長田会計事務所での体験を通じて、自分の考え方や価値観が変わったと思います。

この事務所でインターンシップをして一番良かったと思うことは、多くの人に出会うことができたことです。お客様訪問への同行や記事のためのインタビュー同席、外部の方も参加される勉強会への参加などの、普通の学生生活では会うことはないであろう皆さんとの出会いは、自分にとって刺激そのものでした。その方たちの思いや考えを聞くことで、今までの自分にはないものを多く見つけることができました。

例えば今月の株式会社MAP経営の小田さんのインタビューに同席させていただいたのですが、「理念」というものを自分の根底において働いている。それはこれから働く自分にとって学ぶべきものだと強く感じました。

一度所長の所属する経営者団体の勉強会やディスカッションに参加したことがありました。もちろん学生は自分だけで、周りの方は経営者の方ばかりなので超がつくほど緊張していました。それでもディスカッションの時間になると話しやすい雰囲気を作っていました。そこで実際の経営者の方の思いであったり、考えていることであったり直接聞くことで、自分の「働く」ということに対する思いが大きく変わりました。

9月から来春就職する会計事務所で働くことが決まっていて、長田会計事務所は8月いっぱいで卒業する予定です。残り2か月もここでたくさんのこと学び、新しい場所でもさらにたくさんの人と出会い、学びたいと思います。

今月の株式会社MAP経営の小田さんのインタビュー、ぜひお読みください。



インターンシップ4期生の紹介です！



4期目となるインターンシップ生。1人目は木坂公宣くん（関西大学総合情報学部三回生・大阪府茨木市出身）です。



★大学でこんなことを学んでいます。

主に社会情報システム（経営などへの情報活用）について学んでいます。

★こんな性格だと思います。

周りの人たちからは明るい、奔放などと言われますが、自分では割ときっちりした性格だと思います。

★こんなことが好きです。

本を読んだり音楽を聴いたりして、家でのんびりと過ごすことが好きです。

★こんな理由で長田会計事務所でインターンシップしようと思いました。

20歳になって年金の特例の手続きをしようと思った時に、何も知らないままではいけないとお金の勉強を始め、その過程で税理士や公認会計士について知りました。具体的な仕事を知りたくなったから会計事務所を選びました。

★インターンをする前、会計事務所はこんなところだと思っていました。

キチキチと規則に固められた印象でしたが、長田会計事務所はとてもアットホームな雰囲気でやるべきことはしっかりやるというような印象で、とても働きやすいです。

★実際働いてみて、今はこんな風に思っています。

仕訳入力の作業で試算表の数字が合った時は達成感を感じることができ、うれしかったです。一つ一つの仕事の意味を理解しながら作業を進めていき、慣れていくたいです。そして、様々なことを吸収したいです。





長田会計事務所周辺グルメMAP VOL.2



お近くにお越しの際は、ぜひお立ち寄りください！



① Terang Bulan

少し驚くほどムーディーな店内で本格バリ島ランチが味わえます。



② ほんまもん亭

安くて美味しいお好み焼き。スジ肉入りがおススメです。



③ ワツツマフィン

オフィス街の魔境。不思議な空間で種類豊富なマフィンが楽しめます。



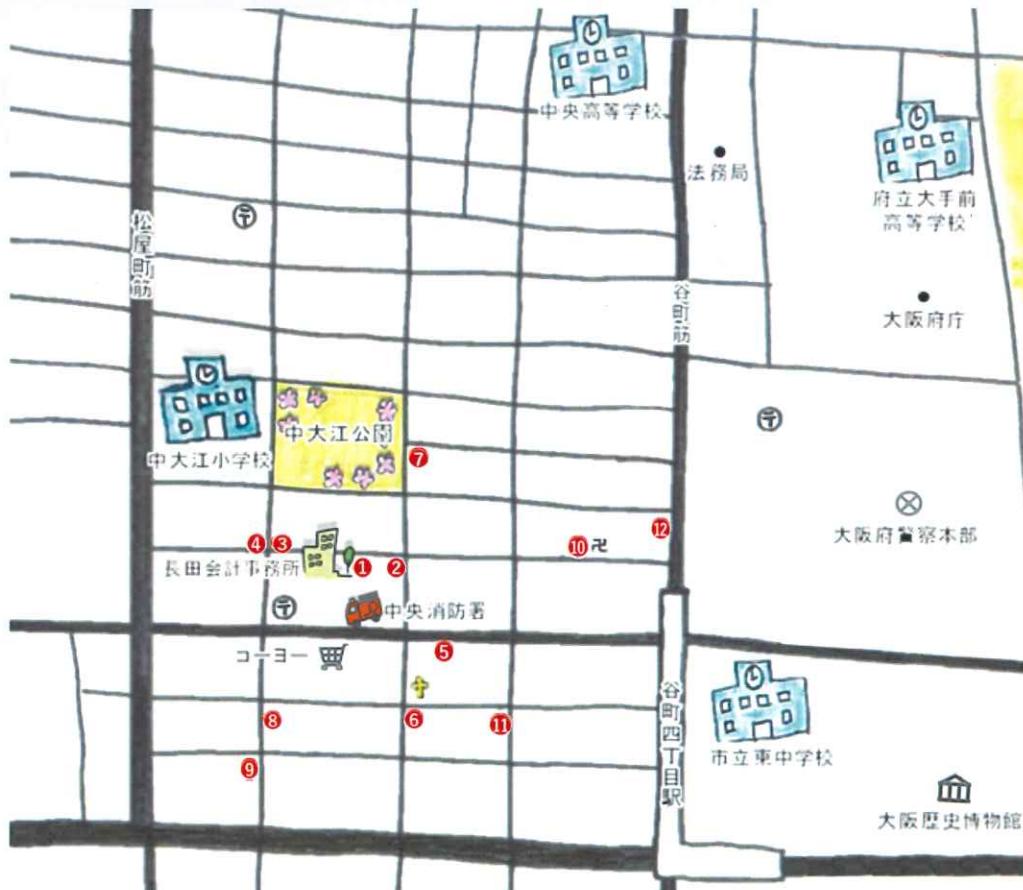
④ まんねんカレー

箸で切れるジューシーなお肉がたっぷりで、食べ応え十分です！



⑤ 花や

広島焼きのお店。大阪のカープファンが集うお店といえばここ。



⑥ 珈琲柘榴

安くておなかいっぱいになるパスタランチが食べられます。



⑦ カメキチピストロ

気軽にフレンチがいただけのお店。開店前には行列ができるほど。



⑥ 魚の郷 こにし

お魚専門店です。海鮮丼、煮魚、焼魚のランチがいただけます。



⑦ 夢屋

手打ちのおいしい蕎麦や、鳥そば丼を食べられます。



⑧ Fujiya

ハンバーグが好きな方には絶対に訪れてほしいお店です。



⑨ 欧来食堂TANAKA

野菜をたくさん使った料理なので健康的な食事を楽しめます。



⑩ キートス

食欲そそられるジューシーなハンバーグ。ぜひ行ってみてください！



小向 紗妃

(スタッフ)



森田 彩佳

(スタッフ)



どちらかというと海派です。

5年前に一度だけ山に登ったことがあるのですが、一緒に登った方のペースが速すぎて貧血で倒れそうになったのと、山を下ってからも「時間がない！」と言われてなぜか近くのご飯屋さんまで全力疾走させられたことがきっかけで山がものすごく苦手になりました。海も小学生の時に溺れて死にそうになったので苦手なのですが、泳ぐことは好きなので海に行くのなら屋内プールで安全に遊びたいです。浮き輪も必須です。

木下 心路

(インターンシップ生)



長田会計事務所の ○○なコト

今月のお題： 「山派・海派といえば」

私は山派です。私の田舎は海が近いので本来海派だったのですが、近ごろは「出かけたい場所」といえば山を思い浮かべるようになりました。というのも、海は一人で遊べないからです。小さいころは浜に行くだけで1時間も2時間も過ごせましたが、今は10分も居れば満足です。山系の自然に触れ始めたのは大学3年の時ですが、もともと野草好きなのもあり、土の感触や、涼しい場所で休憩もとれる自由な空気にすっかりハマりました。でもまたいつか海へ行って、釣りや潮干狩りもしたいなとも思っています。

田村 結稀

(インターンシップ生)



私は山派か海派どちらかと

いうと山派の人間です。元々幼少期から水泳をやっていたので泳いだりすることは好きなのですが、あるトラウマができてしまったのであまり好きではなくなりました。そのトラウマとは大学2回生の夏休みに友人と福井県の海まで行ったのですが、そこで日焼け止めを塗らず遊び、さらに砂浜でタオルもかけず寝てしまい、まともに歩けなくなるくらいの日焼けをしました。自分の不注意だったとはいえ、それから海に行くのがあまり好きではなくなりました。海に行くときは必ず日焼け止めを塗り対策を万全にしていくことを強くお勧めします(笑)



豊の部屋



つつじの前で奥様とツーショット◎

長田会計事務所 facebook より



スタッフ遠藤です。

今日は『会計の歴史』の2回目の勉強会を行いました。



長田会計事務所ではfacebookで情報発信しています。
HPからでもご覧いただけます。
チェックしてみてください♪

