

【今月のTOPICS】

- ◇今月の所長コラム『デジタル化社会』
今月の言葉『上機嫌の種をまく』
『お仕事備忘録』『編集部より』
- ◇人の輪 数珠つなぎ Vol.24
- ◇『長田会計事務所の〇〇の秋』
『facebookより』『未来そうぞう塾より』

【発行者】

長田会計事務所
大阪市中央区徳井町2-2-9-701
TEL 06-6944-2111
FAX 06-6944-2110
MAIL nagata@office-smile.jp
HP <https://office-smile.jp/>

【編集部】

編集長 遠藤 悦代
部員 木下 心路
白岡 美奈
発行責任者 長田 雅子



デジタル化社会

当事務所でのデジタル化の第一歩は「電子申告」です。2008年ごろから電子申告の普及・定着に取り組んでいましたが、皆様の御協力により、今月で法人申告が100%、個人所得税申告が93%の利用率となりました。そして我々が深くかかわる国税庁は、4年前から「税務行政の将来像～スマート化を目指して～」と具体的な将来像を掲げており、今後私たちもその内容に合わせて目標設定し行動していきます。

次に、菅新政権が誕生し、来年にデジタル庁を新設して行政のデジタル化を進める方針を出しました。5年間で自治体間のシステム統一やマイナンバー制度の改革をしていく予定です。例えばマイナンバーカード機能のスマホへの搭載や運転免許証などの各種免許・国家資格のマイナンバーカードとの一体化などです。税務関係でいえば、マイナンバーを活用し、マイナポータルを介した控除証明書等のデータ一括取得ができるなど、電子申告での個人所得税申告の利便性が高まります。

新型コロナウイルス感染症の拡大で急速な社会環境のデジタル化が進みました。デジタルとアナログ、バランスよく経営や生活に取り込みたいものです。



今月の言葉

「上機嫌の種をまく」

現在の1冊 | 『幸福論』 アラン著 ディスカヴァー・トゥエンティワン出版
アラン (1868~1951) 哲学者・フランス

機嫌の「機」は心の働きを意味し、上機嫌と不機嫌は一瞬で変わります。今までの経験や五感での情報収集プロセスが人それぞれ異なるので、ある物事に対する心の働きも違うものです。そして、その機が発端となって波動となり、相手に伝わっていきます。自分が上機嫌にふるまい、心からその場を楽しんでいると次第に周りに広がります。いかに快適に過ごすかは、いかに自分が快適に過ごしているかではないでしょうか。



年末の行事や年初の備品発注などの準備に追われます。
スケジュールの確認を徹底し、もれのないようにしましょう。

2020年11月

お仕事備忘録

1. 年末調整の準備
2. 年末調整の電子化
3. 年末賞与の支払準備
4. 所得税の予定納税額の減額申請 (第2期分のみ)
5. パート等の年間収入チェック
6. 防火対策

編集部より

編集部の木下です。今回の「人の輪数珠つなぎvol.24」は初めて事務所以外の方へのインタビューから新聞作成までを行いました。普段はレイアウト担当なので完成図を想像しながら質問を考えるなど、理想はありましたがその時その時で精一杯でした。これからもより読みやすい新聞を作るために精進します！



弊所ではコミュニケーションの勉強会をしており、そこではNLP（神経言語プログラミング）を使っています。

NLPは、脳のしくみを知って、人生を豊かにするための正しい目標設定ができるようになる心理学です。非常に論理的で、日常生活に確実に活かされています。

今回は講師のあ〜ち（心財育成株式会社 代表取締役 安達美由紀さん）にインターン生からインタビューを行いました。

インターン生
小澤

現在までのご経歴についてお伺いしてもよろしいでしょうか。

あ〜ち

はい。就職活動をする時、お客様と長いお付き合いができる営業職をしたかったので、多くの住宅メーカーを受け、ある住宅メーカーに入ることができました。そこで所属になったのはアパートやマンションの資産活用の営業でした。法律などの知識も必要で、私にとってはすごくおもしろく、どんどんのめり込んでいきました。3年目からはトップセールスになり、18年間勤めてお客さんと関係を作っていたんですが、資産活用なので私たち営業が提案した事業計画書の入居率通りにいかないことがありました。入居者を増やすための案を上司に32通り提案し、入居者を付ける部署の責任者にして欲しいと言ったんですが、あなたは売っておいて欲しいと却下されて。住宅メーカーは大好きだったんですが、嘘をついて売ることはできないので、オーナーのためにはどうしたらよいのか考えた時に、当時不動産の証券化が注目されていた銀行へ転職しました。ですが銀行では住宅ではなく都市部の新築の商業施設を海外投資家に売るような仕事で、思っていたものではなかったんです。お金が絡むとお客さんは人が変わるし、銀行の中では鬱などの精神障害を持つ人たちがいて、「人の心はなんでこんなに変わるのか」と人の心の動きに興味を持ちNLPを勉強し始めると、今までなんとなくしか分かっていなかったことが言語化できるようになり、この心理学をみんなに伝えていこうと思ったんです。



講師のあ〜ち（安達さん）

NLPを使って開業の目標設定をしました。



インタビューの様子

銀行を退職後ニュージーランドのNLPの先生に出会い、「自分でやっていくには5年はかかるよ」と言われましたが、2年ぐらいで事務所を借りようと決めました。2010年に創業するのですが、1月に目標を設定すると、1月の末に事務所が決まりました。予定していた家賃とは違ってたんですが、手持ちの資金から考えて3年分はあるだろうと。3年以内にトントンにしようと設定したんです。

結果1年半でそうになりました。心理学を使った目標設定を伝える以上、実践していくことが重要です。2015年に法人化し心財育成株式会社を設立。「心という財産を育成したい」「一人ひとりが自分の存在を認めて望む人生を実現できるような世界にしたい」という理念の下サポートをし続けています。



依存を作る自己啓発とは違います。

インターン生
木下

**お客さんとは1対1のカウンセリングが多いですか？
NLPによるカウンセリングではどんなことができますか？**

あ〜ち

企業研修の場合は別ですが、関係性のない方が複数で受講される場合、自分の事が言い切れなまま終わっていくということが起こります。結果が出るためには1対1でとことんやっていく方がいいと思っていますし、その方が多いです。同じような研修でも、お客さんの感情面にまで関わり問題解決する所は他にないと思います。相手を信じ、やり方や理論を伝えその人の中にある恐怖心の根源を明確にし、解消する。心財育成は貴重なことをしていると思います。企業研修で言えばいろんな経験して来ている方も多いじゃないですか。例えば転職組ですが、傷ついて転職している人が多い。そうなるとその脳のプログラムで入社しているから、同じようなことを引き起こす可能性が高い。自分を認めるとか、信じているとか、そういうことに気づいてもらうために研修という形でさせてもらっています。



さわやかな事務所です

インターン生
白岡

NLPをどのような人たちに伝えていきたいと考えていらっしゃいますか？

あ〜ち

最初はだれでも、みんながこのNLPを知ったらいいと思っていました。今は人を育てる人を育てたいです。リーダー、教育者、経営者、親。人を育てる人には影響力があるでしょう。その人によって望まれざるプログラムがつけられることがある。社会的地位や、親のような絶対的な立場にある方に知っていただきたいですね。

今、今、今。常に今です。

インターン生
木下

将来はどんな風によくしていきたいと考えていますか？

あ〜ち

皆さんがNLPを知って、それを基に生きていくでしょう？それでいいんです。一人一人がそれを普及していくでしょう。それが幸せです。分かってできる人たちを一人でも多く増やしたい。私は過去に戻りたいとか一切思わないです。今しかない。未来がどうとかも思わないので、実は私はビジョンとか作るの難しいんです。今大事なものをずっと連続してやっていくと思います。

スタッフ
遠藤

1年間勉強会をして、長田会計事務所をどう思いますか。

あ〜ち

みんな知識としてだけでなく、自分事として捉えて実践しているから、これが素晴らしい。質問の内容も頭からじゃなくて心から訊いてくれているのがわかるので、それがすごい。

インターン生
小澤

学びを自分の行動にまで落とし込んで活かすというのが、この事務所に入ってからすごく意識していると実感しているところです。NLPを受けていてそう思います。

あ〜ち

皆は幸せだと思います。この事務所を選ぶっていうご縁があったんやなあとも思う。あ〜ちとNLPに出会えた人はどんどん波に乗っていきます。波の上に乗って進む未来が見えて、シュシュシュっに行く人たちだと思います。

一同 **ありがとうございます！**



一瞬だけマスクを外して写真を撮りました。
左から小澤、木下、あ〜ち、白岡

あ〜ちがどんな思いで仕事をされているのか知ることができて、これからも学んで身近な人にも伝えていきたいとますます思いました。

貴重なお時間をいただき、
ありがとうございました。



心財育成株式会社 TEL 06-6942-0070 HP shinzai.co.jp
〒540-0032 大阪府大阪市中央区 2-2-15 岡本ビル 天満橋京町

長田会計事務所の〇〇の秋



私はスポーツの秋です。特に紅葉の中を歩く登山が大好きです。体を動かしながら、色鮮やかな木々を見ると心が躍ります。

私は芸術の秋です。秋になると美術館としても力の入った展覧会がたくさん開かれ、毎年楽しみにしています。今年もたくさん楽しもうと思います。



私は食欲の秋です。この時期になるとゴボウの炊き込みご飯やきんぴらごぼうをよく母が作ってくれます。ゴボウ好きの私にはたまらない秋です。

私は読書の秋です。秋になると、小説を読みたくなります。今年はまだ読む本を決めていないので、書店で探してみようと思います。



私は食欲の秋です。旬な果物がたくさん出ますし、去年はナッツ類、今年はドライフルーツとハイカロリーなものにハマってしまいがちな季節です。

私は食欲の秋です。定番ですが、秋といえば秋刀魚です。焼き魚の中で一番好きです。今年は水揚げ量が少ないようなので、少し心配です。



私はお散歩の秋です。暑い夏と寒い冬の間の過ごしやすい秋は、一駅手前で降りて涼しい風を感じながら歩くのが好きです。

私はスポーツの秋です。涼しいこの時期は運動することはもちろん、外で観戦するのも気持ちがいいです。私はこの時期によくプロ野球観戦に行きます。



私は祭りの秋です。中学時代から毎年地域の秋まつりに参加していたので、日が暮れるにつれて涼しくなるとわくわくします。

長田会計事務所 facebook より



先日に続いて、お客様がひまわりを贈ってくださいました。赤いひまわりも混ざっていて、華やかでとても素敵です。



長田会計事務所ではfacebookで情報発信しています。HPやQRコードからでもご覧いただけます。チェックしてみてください♪



未来そうぞう塾より

オンライン未来そうぞう塾を準備中です。お楽しみに♪

